

# Doit-on déclarer une assurance-vie au notaire ?



**Doit-on déclarer une assurance-vie au notaire ?**

L'assurance-vie, instrument financier aux multiples facettes, occupe une place prépondérante dans le paysage patrimonial contemporain. En tant que produit d'épargne, il permet non seulement d'assurer un capital pour la retraite, mais également de protéger ses proches en cas de décès.

Ce contrat, dont les principes sont encadrés par le Code des assurances, a été conçu pour offrir une flexibilité et des avantages fiscaux notables, notamment en matière de succession.

En effet, les sommes versées par le souscripteur au bénéfice d'un ou plusieurs bénéficiaires n'entrent pas dans la masse successorale, échappant ainsi aux droits de succession, ce qui constitue un atout majeur pour ceux qui souhaitent transmettre leur patrimoine de manière optimisée. Cependant, cette exonération ne s'applique pas sans conditions.

Selon le Code des assurances, il existe des subtilités qui peuvent avoir des conséquences significatives sur la gestion du patrimoine, notamment lorsque le souscripteur effectue des versements après l'âge de 70 ans. Dans une telle situation, la fiscalité applicable se révèle différente, et il est impératif d'envisager la déclaration du contrat d'assurance-vie auprès d'un notaire.

La non-déclaration dans ce contexte pourrait entraîner des complications sur le plan fiscal, voire des litiges entre héritiers, notamment en ce qui concerne les droits des héritiers réservataires, qui sont protégés par la loi. En effet, même si le contrat d'assurance-vie est censé échapper à la succession, les montants versés peuvent être perçus comme des donations, modifiant ainsi le partage des biens entre les héritiers.

De plus, la question du démembrement du contrat d'assurance-vie, qui permet au souscripteur de désigner un bénéficiaire en usufruit ou en nue-propriété, ainsi que les implications liées à un mariage sous le régime de la communauté, ajoutent une couche de complexité qui nécessite une expertise juridique.

Cette complexité souligne l'importance d'une bonne gestion patrimoniale, où le rôle du notaire s'avère crucial. En effet, ce professionnel du droit est le garant d'une transmission de patrimoine sereine et conforme aux lois en vigueur, et sa consultation s'avère parfois indispensable pour éviter les écueils juridiques et fiscaux. Dans cette optique, il devient essentiel de s'interroger sur les obligations de déclaration relatives aux contrats d'assurance-vie et sur les raisons pour lesquelles il peut être judicieux d'en informer un notaire.

(1)

# **I. Les caractéristiques fondamentales de l'assurance-vie et son traitement juridique**

## **A. Nature juridique de l'assurance-vie**

L'assurance-vie est un instrument financier aux multiples facettes, dont la nature juridique est spécifiquement définie par le Code des assurances.

Ce contrat repose sur un engagement bilatéral entre l'assureur, qui est la partie garantissant le versement d'un capital ou d'une rente, et le souscripteur, qui est la personne ayant pris l'initiative de souscrire le contrat. Le principal objectif de ce dispositif est d'assurer une protection financière aux proches du souscripteur en cas de décès, tout en offrant la possibilité de constituer une épargne à long terme. L'assurance-vie peut être envisagée sous différents angles.

D'une part, elle revêt une fonction de prévoyance, permettant d'assurer le maintien du niveau de vie des bénéficiaires, souvent des membres de la famille, en cas de perte de revenus due au décès du souscripteur.

D'autre part, elle joue également un rôle d'épargne, car les primes versées par le souscripteur peuvent fructifier au fil du temps, offrant ainsi une source de revenus complémentaires, soit à la date convenue, soit au moment du décès.

Les sommes versées à un bénéficiaire au titre de ce contrat ne sont pas incluses dans la succession du souscripteur. Cet élément confère un avantage patrimonial considérable, car il permet d'optimiser la transmission de patrimoine. En effet, les bénéficiaires reçoivent les fonds sans que ceux-ci ne soient soumis aux droits de succession, ce qui peut représenter une économie substantielle pour les héritiers. (2)

Cette particularité fait de l'assurance-vie un outil privilégié pour la gestion patrimoniale, souvent utilisé dans le cadre de stratégies de transmission de patrimoine. Il est également important de souligner que le choix du bénéficiaire est une décision stratégique pour le souscripteur.

En effet, ce dernier peut désigner librement une ou plusieurs personnes comme bénéficiaires, et peut modifier cette désignation à tout moment, ce qui confère une certaine flexibilité au contrat. Toutefois, il est essentiel de respecter certaines règles, notamment en matière de désignation des bénéficiaires, pour garantir l'efficacité du dispositif.

En somme, l'assurance-vie se présente comme un contrat complexe qui allie protection des proches, épargne à long terme et optimisation fiscale. Sa nature juridique, clairement définie par le Code des assurances, et ses spécificités, notamment l'exonération des sommes versées des droits de succession, en font un instrument incontournable pour quiconque souhaite anticiper l'avenir et protéger ses proches tout en se constituant un capital. (3)

Que ce soit dans un cadre familial ou dans une optique de gestion de patrimoine, l'assurance-vie offre des solutions adaptées aux besoins de chacun, et mérite d'être envisagée comme un élément clé de toute stratégie financière.

## **B. Exemptions fiscales et conséquences sur la succession**

L'assurance-vie, au-delà de sa fonction de protection et d'épargne, présente un cadre fiscal particulier qui en fait un outil privilégié pour la transmission de patrimoine. En effet, d'un point de vue fiscal, l'assurance-vie se distingue nettement des autres formes de transmission, telles que les donations ou les successions, en raison de ses spécificités en matière d'exemptions fiscales. L'un des principaux avantages

de l'assurance-vie réside dans le traitement fiscal des primes versées avant le 70<sup>e</sup> anniversaire du souscripteur. En vertu de la législation en vigueur, ces primes bénéficient d'une exonération des droits de succession, dans la limite de 152 500 euros par bénéficiaire.

Cela signifie que si un souscripteur a désigné un ou plusieurs bénéficiaires, chacun d'eux peut recevoir jusqu'à ce montant sans être soumis aux droits de succession habituels. Cette exonération crée un véritable levier pour optimiser la transmission de patrimoine, permettant ainsi de transmettre des sommes significatives à ses proches sans les alourdir des charges fiscales.

Au-delà de ce seuil de 152 500 euros, les sommes versées sont soumises à un prélèvement forfaitaire, qui est généralement de 20 % jusqu'à un certain plafond, puis de 31,25 % au-delà. Cela implique qu'une planification minutieuse est nécessaire pour maximiser les avantages fiscaux liés à l'assurance-vie.

En effet, il peut être judicieux pour le souscripteur d'envisager des versements échelonnés ou de diversifier les bénéficiaires afin de bénéficier pleinement des exonérations. Cependant, il est important de noter que la situation fiscale des primes versées après le 70<sup>e</sup> anniversaire du souscripteur diffère.

Selon la Cour de cassation, les versements effectués après cet âge doivent être rapportés à la succession. Cela signifie que ces primes sont considérées comme faisant partie de l'actif successoral et, par conséquent, sont soumises aux droits de succession habituels. (4) Cette règle souligne l'importance d'une gestion patrimoniale avisée, en particulier pour les souscripteurs qui envisagent de continuer à effectuer des versements après avoir atteint 70 ans.

Ces distinctions fiscales entre les versements effectués avant et après 70 ans soulignent la nécessité d'une stratégie de

planification successorale bien pensée.

Les souscripteurs doivent être conscients des implications fiscales de leurs choix, en tenant compte des montants investis et des bénéficiaires désignés. Une gestion proactive peut permettre de maximiser les avantages fiscaux, de protéger les proches et de garantir que le patrimoine soit transmis dans les meilleures conditions possibles.

En résumé, l'assurance-vie offre une série d'exemptions fiscales qui en font un outil de transmission de patrimoine particulièrement avantageux, à condition de respecter certaines limites et de tenir compte des règles spécifiques liées à l'âge du souscripteur. La connaissance de ces éléments est essentielle pour quiconque souhaite optimiser la transmission de son patrimoine tout en minimisant l'impact fiscal sur ses héritiers.

## **II. Quand et pourquoi informer le notaire de l'existence d'un contrat d'assurance-vie ?**

Bien que la déclaration d'un contrat d'assurance-vie auprès d'un notaire ne soit pas une obligation légale, elle est fortement conseillée dans plusieurs cas.

### **A. Les versements effectués après 70 ans**

L'assurance-vie est souvent considérée comme un outil financier intéressant pour la préparation de la succession, notamment en France, où elle offre des avantages fiscaux non négligeables. Cependant, il est essentiel de comprendre les nuances qui entourent cette forme d'épargne, surtout lorsqu'il s'agit de versements effectués après l'âge de 70 ans. En effet, la fiscalité applicable à ces versements diffère

sensiblement de celle qui s'applique aux sommes versées avant cet âge.

Lorsqu'un souscripteur choisit d'effectuer des versements sur son contrat d'assurance-vie après avoir atteint l'âge de 70 ans, les montants investis sont intégrés à l'actif successoral. Cela signifie que ces sommes seront prises en compte lors du calcul des droits de succession, ce qui peut potentiellement alourdir la charge fiscale pour les héritiers.

Toutefois, une mesure législative est mise en place pour atténuer cet impact : un abattement de 30 500 euros est appliqué sur le total des versements effectués après 70 ans. Cet abattement représente une opportunité pour le souscripteur de transmettre une partie de son patrimoine sans que ses héritiers n'aient à s'acquitter de droits de succession sur cette somme, tant que le montant global ne dépasse pas ce seuil. Au-delà de cet abattement de 30 500 euros, les sommes versées seront soumises aux droits de succession, ce qui peut entraîner une taxation significative. Il est donc crucial pour les souscripteurs d'être conscients de l'importance de la planification successorale.

Pour ce faire, il est vivement recommandé de consulter un notaire. Ce professionnel du droit peut fournir des conseils précieux sur la gestion du patrimoine et sur la structuration des contrats d'assurance-vie pour optimiser la transmission des biens. En plus de l'aspect fiscal, le notaire joue un rôle clé dans la rédaction de la clause bénéficiaire du contrat d'assurance-vie. Cette clause détermine qui, parmi les proches du souscripteur, bénéficiera des sommes versées en cas de décès.

Une rédaction claire et précise est essentielle pour éviter d'éventuels litiges entre héritiers. En effet, des ambiguïtés dans la clause bénéficiaire peuvent donner lieu à des conflits familiaux regrettables, surtout lorsque des montants significatifs sont en jeu. Le notaire peut aider à définir les

bénéficiaires de manière à ce que les intentions du souscripteur soient respectées et que les héritiers soient informés de leurs droits et obligations.

D'autre part, il est important de considérer l'impact des décisions financières sur l'ensemble du patrimoine. Les versements effectués après 70 ans doivent être intégrés dans une stratégie globale de gestion de patrimoine. Cela implique une réflexion sur la répartition des actifs, la prise en compte des besoins futurs et des objectifs de transmission. Les souscripteurs doivent évaluer leur situation financière, leurs projets de vie et ceux de leurs héritiers pour prendre des décisions éclairées.

En résumé, effectuer des versements sur un contrat d'assurance-vie après 70 ans requiert une attention particulière aux implications fiscales et successorales. L'abattement de 30 500 euros constitue un avantage, mais il ne doit pas occulter la nécessité d'une planification rigoureuse.

La consultation avec un notaire est une étape essentielle pour naviguer dans ces questions complexes, garantir une transmission du patrimoine en accord avec les souhaits du souscripteur et minimiser les risques de conflits familiaux. En fin de compte, une bonne préparation permettra de favoriser une transmission sereine et harmonieuse des biens, tout en optimisant la fiscalité applicable.

## **B. Importants montants versés sur l'assurance-vie**

L'assurance-vie est un outil d'épargne et de prévoyance souvent utilisé pour la gestion patrimoniale et la transmission de biens. Toutefois, lorsque le souscripteur a constitué un capital significatif sur son contrat d'assurance-vie, il est crucial de prendre en compte plusieurs facteurs juridiques et fiscaux, notamment en ce qui concerne les droits des héritiers réservataires. Les héritiers réservataires sont

des personnes désignées par la loi pour recevoir une part minimale de la succession, indépendamment des volontés exprimées par le défunt.

En France, ce statut est accordé aux enfants et, dans certains cas, au conjoint survivant. La loi prévoit des règles strictes concernant la répartition des biens, et les tentatives de contourner ces règles, notamment par le biais de contrats d'assurance-vie, peuvent entraîner des complications juridiques. (5)

Il est donc particulièrement pertinent pour un souscripteur ayant constitué un capital important sur son assurance-vie d'informer son notaire de cette situation. En effet, des montants élevés versés au profit d'un bénéficiaire désigné peuvent attirer l'attention des héritiers réservataires, qui pourraient estimer que ces versements constituent une tentative de dissimuler une donation déguisée.

Cette perception peut mener à des contestations judiciaires, où les héritiers réservataires réclament une part de la succession qu'ils estiment leur revenir.

Pour éviter de telles situations, il est essentiel de procéder à une planification successorale rigoureuse. Le notaire, en tant qu'expert en droit patrimonial, peut aider le souscripteur à structurer ses contrats d'assurance-vie de manière à respecter les droits des héritiers réservataires tout en atteignant ses objectifs de transmission.

Par exemple, le notaire peut conseiller sur le montant des versements, la rédaction de la clause bénéficiaire et l'intégration de ces éléments dans un testament ou une donation.

L'information du notaire sur les montants versés sur le contrat d'assurance-vie est donc cruciale. Elle permet d'évaluer les implications fiscales et successorales de ces versements et de mettre en place des stratégies visant à

minimiser les risques de conflits familiaux après le décès du souscripteur. En outre, le notaire peut orienter le souscripteur vers des solutions alternatives pour transmettre son patrimoine, telles que des donations en pleine propriété ou en usufruit, qui pourraient être plus conformes aux exigences légales tout en respectant les intentions du souscripteur.

Enfin, il est important de garder à l'esprit que la transparence avec les héritiers peut également jouer un rôle préventif dans la gestion des conflits. En informant les héritiers réservataires de ses intentions et des mécanismes de transmission envisagés, le souscripteur peut réduire le risque de contentieux et favoriser une compréhension mutuelle au sein de la famille.

En somme, la gestion d'un capital significatif dans un contrat d'assurance-vie nécessite une attention particulière et une approche proactive en matière de planification successorale.

En collaborant étroitement avec un notaire, le souscripteur peut naviguer dans les complexités de la législation sur la succession, tout en s'assurant que ses volontés sont respectées et que les droits des héritiers réservataires sont protégés. Cela contribuera à une transmission harmonieuse du patrimoine, en préservant les relations familiales et en évitant des litiges potentiellement dévastateurs.

Sources :

1. Doit-on déclarer une assurance-vie au notaire ? – Ça m'intéresse
2. Cour de cassation, civile, Chambre civile 2, 10 mars 2022, 20-19.655, Publié au bulletin – Légifrance
3. Cour de cassation, civile, Chambre civile 2, 13 juin 2019, 18-14.954, Publié au bulletin – Légifrance
4. Cour de cassation, civile, Chambre civile 1, 9 février

2022, 20-18.544, Publié au bulletin – Légifrance  
5. Cour de cassation, civile, Chambre civile 1, 26 juin  
2019, 18-21.383, Publié au bulletin – Légifrance